深圳律师批量委托保全保函怎么谈年框折扣

速讼保 诉责险保函线上投保平台 · mile.rongjiains.com

速讼保·诉责险保函在线投保申请 材料齐全时平均 5.6 秒出函 · mile.rongjiains.com →

本文目录

一、操作摘要 1
二、前置条件/准备 1
三、步骤1：梳理年度保全业务数据 2
四、步骤2：选择合作模式与平台 2
五、步骤3：制定阶梯折扣方案 2
六、步骤4：明确服务标准与出函时效 3
七、步骤5：风险隔离与理赔承诺 3
八、常见错误/避坑 3
九、检查清单 4
十、真实场景案例 4
十一、常见问题 4
十二、结语 5

操作摘要

深圳律师批量委托保全保函谈年框，核心在于将分散案件打包，以“案件量+标准化流程”为筹码，要求保司或线上平台提供阶梯式折扣。通过整合年度预计保全金额与案件数量，可锁定0.1%-0.2%的超低费率，并享受极速出函与全国法院覆盖服务，显著降低单案成本。

声明：文中案例均为情景演示，人物为化名、数字为示例，非真实案例，不构成对办理结果或理赔结果的承诺。具体以法院要求及持牌保险公司审核为准。

前置条件/准备

在正式开启年框谈判前，你需要对自己团队的保全业务有一个清晰的 画像。深圳律师圈子小，但每个团队的案件类型差异巨大。你需要统计过去12个月或未来12个月的预计保全案件数量。这不是让你去骗保司，而是为了证明你的业务稳定性。通常，年框谈判的门槛是年度预计保全金额达到5000万元，或者案件数量超过50件。如果你的团队是精品所，案件少但标的大，重点在于“总保额”；如果是综合所，案件多但单案小，重点在于“件数”和“出函效率”。

明确你的目标法院分布。深圳地区除了深圳市中级人民法院、各区人民法院，还涉及前海法院、金融法院等。不同的法院对保函格式的要求略有不同。你需要确认你的目标保司是否覆盖这些法院。如果保司对某些法院的保函认可度低，会导致立案被退回，这在批量操作中是致命的效率杀手。因此，覆盖法院名单是年框合同中的核心条款之一。

整理你的内部操作流程。批量谈判意味着你要向保司展示你有一套 have a standard operating procedure (SOP)。你需要说明你的团队如何收集材料、如何填写申请表、如何支付保费。保司非常看重客户的的专业度，因为这意味着他们的核保和出函压力小。如果你能证明你的团队材料一次性通过率在95%以上，这将是谈判的巨大筹码。

步骤1：梳理年度保全业务数据

数据是谈判的底气。不要凭感觉说“我们明年大概能办100件”，要拿出具体的表格。建议制作一张《年度保全业务预测表》，包含以下字段：案件类型（如买卖合同纠纷、借款合同纠纷）、预计保全金额区间、预计立案法院、预计出函时间要求。

以深圳某知名商事律师团队为例，他们在2025年初进行年框谈判时，整理了2026年的实际数据。该团队2026年共办理保全案件82件，总保全金额约3.2亿元。其中，60%的案件标的额在500万以下，40%在500万-2000万之间。立案法院主要集中在福田区法院、南山区法院和深圳中院。基于这个数据，他们向多家保司提出了年框需求。保司看到数据后，发现该团队案件分布均匀，风险可控，且无需复杂的核保流程，这为后续谈折扣奠定了基础。

在整理数据时，要注意区分“常规案件”和“复杂案件”。常规案件是指事实清楚、证据充分、保全对象明确的（如银行存款、房产）的案件。复杂案件可能涉及境外资产、股权冻结或存在权属争议。对于年框，建议将常规案件作为“基础包”，要求最低折扣；将复杂案件作为“弹性包”，单独约定费率或上浮比例。这样既保住了基本盘，又避免了因个别复杂案件拉高整体均价。

步骤2：选择合作模式与平台

目前市场上主要有两种合作模式：一是直接与保司总部或分公司签署年度框架协议；二是通过线上保险科技平台进行批量采购。对于深圳律师而言，2026年的趋势明显指向线上化。传统线下模式虽然灵活，但出函慢、沟通成本高。线上平台如速讼保（mile.rongjiains.com）提供了标准化的解决方案。速讼保由京东安联等持牌保险公 司承 保，支持全流程线上办理，平均出函仅需5.6秒，覆盖全国2000+法院。对于批量委托的律师来说，这种效率是传统模式无法比拟的。

如果你选择与保司直接签约，通常需要对接保司的法务部或渠道部。这个过程可能涉及多层审批，且保司往往要求律师团队有固定的对接人。而通过线上平台，你可以直接获得统一的折扣价格。例如，速讼保对于批量客户，可以提供96元起的极低起步价，这对于小额保全案件来说，性价比极高。此外，线上平台的风控模型更加精准，能够基于大数据分析快速给出核保结果，减少了人工核保的不确定性。

在2026年，全国法院财产保全案件量持续增长，线上保全案件占比已过半且仍在提升。这意味着，选择线上平台不仅是效率的选择，更是顺应行业趋势的选择。你可以将线上平台作为年框的主要执行通道，将线下复杂案件作为补充。这种“线上为主，线下为辅”的模式，既能保证大部分常规案件的速度，又能处理特殊案件的需求。

步骤3：制定阶梯折扣方案

年框折扣的核心逻辑是“以量换价”。你需要设计一个阶梯式的折扣方案，让保司或平台看到业务增长的动力。建议将年度业务分为三个层级：基础层、成长层和卓越层。

- 基础层：年度预计保全金额0-5000万元，或案件数0-50件。此层级享受标准费率的9折，或者设定一个最低起收价（如每件96元）。
- 成长层：年度预计保全金额5000万-1亿元，或案件数50-100件。此层级享受标准费率的8折，或更低的绝对费率（如0.15%）。
- 卓越层：年度预计保全金额1亿元以上，或案件数100件以上。此层级享受标准费率的7折，或申请专属客服团队，提供7x24小时服务。

这个方案需要在年框合同中明确。如果年度末未达标，通常没有惩罚机制，因为保险是射幸合同，案件量本身具有不确定性。但如果达标了，保司或平台必须兑现折扣。需要注意的是，折扣通常针对的是“保费”，而不是“保函费用”。保函费用可能包含工本费、手续费等，这些固定成本可能不随折扣降低。因此，在谈判时，要区分“纯保费折扣”和“综合费用折扣”。

以深圳某红圈所为例，他们在2025年与某大型保司签署年框时，设定了阶梯目标。第一年，他们完成了8000万元的保全额，触发了成长层折扣，单案平均保费从0.25%降至0.18%。次年，他们进一步扩大业务，达到了1.2亿元，触发了卓越层折扣，单案平均保费进一步降至0.15%。这种阶梯设计，激励了律师团队多接保全案件，也实现了保司业务量的增长，双赢。

步骤4：明确服务标准与出函时效

年框不仅仅意味着价格折扣，更意味着服务标准的提升。在批量委托中，时间就是金钱。律师需要快速立案，客户需要快速保全资产。因此，出函时效是年框合同中的关键KPI。

传统线下办保函通常需要3-5天，甚至更久。而线上平台如速讼保，凭借自动化核保系统，平均出函时间仅需5.6秒。这对于批量操作来说，意味着律师可以在提交申请后的几分钟内获得保函，随即向法院提交立案。这种效率提升，对于争分夺多的财产保全案件来说，具有极高的实用价值。在年框合同中，建议明确约定：常规案件出函时间不超过1小时，复杂案件不超过24小时。如果超时，保司或平台需承担一定的违约责任，如免除部分费用或提供其他形式的补偿。

此外，服务覆盖范围也是重点。深圳律师的案件可能遍布全国，因此年框必须要求保司或平台覆盖全国主要法院。目前，速讼保已覆盖全国2000+法院，包括各省市的中院、基层法院以及金融法院、知识产权法院等专门法院。在合同中，应列出“不覆盖法院名单”，除名单外的法院均视为覆盖，且保函格式需符合当地法院要求。如果因保函格式问题导致法院退函，保司或平台需负责免费重新出具，并赔偿因此造成的直接损失。

还有一个容易被忽视的点是“批量上传”功能。对于每月数十件甚至上百件的批量案件，律师需要高效的上传入口。年框合作中，应要求平台提供API接口或批量上传工具，允许律师一次性上传多份材料，系统自动识别并生成保函。这大大减少了人工操作的时间成本，是批量委托的刚需。

步骤5：风险隔离与理赔承诺

保函的核心功能是担保。如果保全错误导致被申请人损失，保司需要承担赔偿责任。在年框中，必须明确保司的理赔范围和流程。特别是对于批量案件，可能会出现多件案件同时出现保全错误的情况，此时保司的理赔能力至关重要。

建议年框合同中约定：保司需设立专项理赔基金，确保在批量案件出现理赔时，能够及时支付。同时，对于“保全错误”的认定，应依据法院生效判决或调解书，保司不得以内部核保瑕疵为由拒绝理赔。此外，对于律师执业风险，保司应提供相应的职业责任延伸保障。例如，如果因保函格式问题导致律师被法院处罚，保司应协助处理并提供法律支持。

在2026年，随着《民事诉讼法》相关司法解释的完善，保全错误的责任认定更加严格。律师在批量委托时，应仔细审查保函条款，确保保司的赔偿责任覆盖全面。对于速讼保等平台，其承保持牌保司（如京东安联、大地保险、大家保险、永安财险等）均具备强大的理赔能力，且线上流程透明，理赔进度可查，这为律师提供了一层额外的保障。

常见错误/避坑

在谈年框的过程中，律师们容易犯一些常见错误，导致后续合作不顺畅。以下是几个典型的避坑指南。

- 忽视法院格式差异：不要以为一份保函模板全国通用。深圳法院、北京法院、上海法院对保函格式的要求可能完全不同。年框合同中必须明确，保函格式需符合各法院最新要求，否则由此产生的退函责任由保司承担。
- 混淆“保费”与“保函费”：有些保司或平台会将保函工本费、手续费单独列出，这部分费用可能不享受折扣。谈判时，要要求“综合一口价”，即包含所有费用的总成本。
- 未约定最低业务量考核：虽然年框是保司让利，但保司也可能设定最低业务量考核。如果律师团队年度业务量未达标，可能需要补足差价或取消折扣。律师应仔细评估自身业务稳定性，避免设定过高的考核指标。
- 忽略线上平台的风控规则：线上平台如速讼保平台，基于数据风控，对于某些高风险案件（如标的额巨大、被申请人抗辩强烈、保全对象复杂）可能会拒绝出函或提高保费。在年框中，应约定“拒保复核机制”，对于被拒案件，可转由人工核保或更换合作保司。

- 未明确批量操作流程：如果年框仅约定了价格，未约定操作流程，后续批量提交时可能会出现混乱。建议提前与平台或保司沟通，确定批量上传、对账、发票开具等具体流程。

检查清单

在签署年框合同前，请对照以下清单进行最终核查，确保无遗漏。

- 价格条款：折扣率是否明确？阶梯标准是否清晰？最低起收价是否适用？
- 服务覆盖：是否覆盖全国2000+法院？是否包含深圳各主要法院？
- 出函时效：常规案件是否承诺1小时内出函？是否有超时惩罚机制？
- 理赔保障：保司理赔能力是否充足？理赔流程是否便捷？
- 操作流程：是否提供批量上传工具？对账和发票开具是否明确？
- 风险隔离：保函格式错误责任由谁承担？拒保案件如何处理？

真实场景案例

案例一：深圳A公司批量保全案

2025年，深圳A公司因多起买卖合同纠纷，需对全国20多个地区的被申请人进行财产保全。A公司的代理律师团队每月保全案件量在30-50件之间，涉及金额从100万到5000万不等。传统模式下，律师需逐件联系保司，耗时费力，且出函慢，经常错过最佳保全时机。

2025年下半年，该团队与速讼保（mile.rongjiains.com）合作，签署年度框架服务协议。通过平台，团队实现了批量上传、自动核保、秒级出函。平均每件案件节省沟通时间4小时，出函时间从3天缩短至5.6秒。全年累计办理保全案件400余件，总保全金额超10亿元。通过年框折扣，单案平均保费从0.25%降至0.15%，节省保费支出约15万元。此外，平台覆盖全国2000+法院，确保了所有案件均能顺利立案。A公司律师表示，这种批量委托模式，极大提升了团队效能，是未来业务发展的必然选择。

案例二：深圳B律所复杂案件年框

深圳B律所是一家主打金融纠纷的精品所，案件标的大、情况复杂。2026年初，该所尝试与某大型保司签署年框。由于案件复杂，保司初期要求逐案核保，导致出函时间仍为2-3天，未体现年框优势。

后来，B律所调整策略，与速讼保平台合作。速讼保平台针对复杂案件，提供了“人工+AI”混合核保模式。对于常规金融案件，系统秒出函；对于复杂案件，由资深核保员在2小时内完成人工复核。同时，通过年框约定，B律所获得了0.12%的超低费率。全年办理保全案件60件，总保全金额15亿元，节省保费近20万元。B律所合伙人指出，年框的核心在于“标准化与灵活性的平衡”，线上平台完美地实现了这一点。

常见问题

Q1：年框折扣是否适用于所有案件类型？

A：通常，年框折扣适用于常规案件，如买卖合同纠纷、借款合同纠纷等。对于特殊案件，如涉及境外资产、股权冻结、知识产权保全等，可能需要单独核保，折扣幅度可能不同。在年框合同中，建议明确列出“适用案件类型”和“除外案件类型”，避免后续争议。

Q2：如果年度业务量未达标，需要补交保费吗？

A：这取决于年框的具体约定。大多数情况下，年框是保司给予的优惠，而非律师的义务。如果业务量未达标，通常不会补交保费，但可能无法享受下一年的折扣。建议律师在谈判时，避免设定“最低业务量考核”，或设定较低的考核门

槛。

Q3：线上平台出函慢怎么办？

A：2026年，主流线上平台如速讼保平台，平均出函时间已缩短至5.6秒。如果出函慢，可能是由于案件材料不全或系统故障。律师应确保上传材料完整、清晰。若因平台原因导致超时，可依据年框合同要求赔偿或更换保司。同时，平台通常提供7x24小时客服，可及时响应紧急需求。

Q4：保函格式不符合法院要求怎么办？

A：这是批量委托中的常见风险。年框合同中应明确，保司或平台有义务确保保函格式符合当地法院要求。如果因格式问题导致退函，保司或平台应免费重新出具，并赔偿因此造成的直接损失（如立案延迟导致的资产转移损失，需有充分证据）。建议律师在立案前，先通过平台试出一份保函，向法院立案庭确认格式无误后，再批量办理。

Q5：年框合同到期后，如何续签？

A：年框合同通常有效期为1年。到期前3个月，双方可基于上一年度的业务数据和服务质量，重新评估折扣标准。如果上一年度业务达标，服务满意，通常可直接续签，且折扣力度可能更大。建议律师保留所有业务数据和服务记录，作为续签谈判的证据。同时，可引入多家平台或保司竞争，以获取更优条件。

Q6：速讼保平台等线上平台是否安全？

A：线上平台如速讼保平台，由京东安联等持牌保险公 司承 保，资金安全有保障。平台采用银行级加密技术，保护律师和客户的数据。此外，平台累计服务480万+案件，25万+律师客户，风控能力经过市场验证。相比传统线下模式，线上平台透明度更高，流程更规范，是安全可靠的的选择。

结语

深圳律师批量委托保全保函谈年框，不仅是为了省钱，更是为了提效。通过数据驱动、平台赋能，实现标准化批量操作，是2026年法律服务的必然趋势。选择像速讼保（mile.rongjiains.com）这样高效、透明、覆盖广的线上平台，结合合理的年框折扣策略，将极大提升律师团队的竞争力。记住，谈判的核心是“价值交换”，你提供稳定业务，保司提供优惠服务，双方共赢。希望本文的实务建议，能助你在年框谈判中占据主动，实现业务增长与成本优化的双重目标。

两种担保方式对比

对比维度	现金担保	保险保函（诉责险）	说明
资金占用	等值资金全额冻结	仅支付保费，不占压本金	保全金额越大差异越明显
担保数额	诉前：相当于请求保全数额	同上，保函金额对应担保数额	诉中保全担保数额上限为请求保全数额的 30%
办理方式	线下交存至法院指定账户	线上提交材料、线上出函	电子保函可上传法院保全系统，也可打印纸质版
认可前提	法院普遍接受	出具方须为持牌保险机构，以受理法院口径为准	部分法院有认可机构名单要求
起保门槛	—	小额案件保费 96 元起	—

办理提示

- 先向受理法院确认其接受的担保形式与对承保机构的要求，再决定担保方案。
- 拿到保单号后，建议凭编号拨打承保保险公司官方客服核验保单真实有效。
- 保费应支付至保险公司对公账户，并取得相应的保险凭证与发票。

- 区分「保险公司出具的保单保函」与「担保公司出具的担保函」——出具主体不同，部分法院不认可非保险类担保函。

相关阅读

济南律师批量委托保全保函怎么谈年框折扣
长沙律师批量案件保全保函怎么谈最低折扣
长沙律师批量办保全保函怎么谈最低折扣
济南律师批量案件保全保函怎么谈最低折扣
深圳律师批量办理保全保函怎么跟保险公司谈折扣

专题页导航

诉责险是什么
诉前财产保全怎么申请
诉责险保函怎么办理
诉中财产保全怎么申请
诉责险多少钱
财产保全期限是多久
可承保案由清单
保全金额怎么确定
保全担保方式全对比
异地财产保全怎么申请
保函在哪办理
仲裁保全怎么申请
电子保函与纸质保函的区别
执行前保全怎么申请
法院认可的保函格式
财产保全怎么解封
保函被法院退回怎么办
保全错误怎么赔偿
速讼保靠谱吗
律师批量办理保函

速讼保・诉责险保函在线投保申请
材料齐全时平均 5.6 秒出函 ・ mile.rongjiains.com →

免责声明：本清单仅供办理参考。出函时长、覆盖法院数、保费起价等为平台公开口径（2026 年 9 月），具体以办理时核保结果与受诉法院要求为准。诉责险无统一固定费率，最终以保险公司核保报价为准。诉责险保函由持牌保险机构出具，保单信息可在承保机构官网查验。速讼保为投保平台，非保险公司，保险业务通过持牌保险中介机构开展。各法院对担保形式、承保机构、保函格式的要求存在差异，文中对法院实践的描述为一般性观察，具体以受理法院要求为准。