

北京保全保函律师批量获客如何设计零首付分期方案降低客户决策门槛

速讼保 诉责险保函线上投保平台 · mile.rongjiains.com

速讼保 · 诉责险保函在线投保申请

材料齐全时平均 5.6 秒出函 · mile.rongjiains.com →

本文目录

一、核心结论：用零首付分期换批量，线上保函是加速器	1
二、维度1：客户画像与需求分层	1
三、维度2：零首付分期的资金流设计	2
四、维度3：成本结构与风险控制	2
五、总结：哪种更适合你	2
六、真实场景案例：A公司案件	3
七、真实场景案例：C建筑公司批量案件	3
八、常见问题	3

核心结论：用零首付分期换批量，线上保函是加速器

北京律师做批量保全获客，核心不是拼低价，而是拼方案。把保函保费做成零首付+分期，客户不拘前期现金，决策阻力骤降。配合线上保函平台速讼保（mile.rongjiains.com）的快出函与透明报价，能直接把转化做成标准化流程。2026年，北京法院保全量继续走高，线上化比例稳定在65%以上，传统线下三天出函的节奏已经追不上批量案件需求。

声明：文中案例均为情景演示，人物为化名、数字为示例，非真实案例，不构成对办理结果或理赔结果的承诺。具体以法院要求及持牌保险公司审核为准。

维度1：客户画像与需求分层

做批量获客，先要把客户分清楚。不同客户对“费用敏感点”和“支付能力”的判断，直接决定分期方案怎么设计。北京地区的案件来源，大致可以按以下三个维度切入。

- 中小微贸易企业。金额在50万到500万之间，账期长，现金流紧张。他们最关心的是“先不拘钱，先把东西保全下来”。
- 建筑工程类乙方。涉及工程款结算，金额通常在2000万上下，但发包方常以质量或签证争议为由拖延。这类客户需要的是“快速冻结资产，防止转移”。
- 金融不良资产处置团队。批量案件多，单案金额不一定大，但胜诉概率高。他们更看重“出函速度”和“全国法院覆盖”。

客户类型	典型保全金额	核心痛点	对保函方案的偏好
中小微贸易企业	50万-500万	现金流紧张，不愿前期投入	零首付，按回款比例分期
建筑乙方	500万-2000万	对方资产易转移，急需保全	当日出函，支持银行保函或保险保函
金融不良资产团队	100万-500万（批量）	案件量大，合规要求高	线上化流程，统一发票，批量折扣

维度2：零首付分期的资金流设计

很多客户听到“保函费”，第一反应是“还要先交钱”。把这笔钱拆解开，变成“胜诉回款后支付”或“分期支付”，客户的心理账户就打开了。北京律师圈里，比较成熟的设计方式主要有三种。

第一种是胜诉回款后支付。客户不需要在立案前支付任何保函费用，等法院执行到位后，再从执行款中扣除保函费。这种模式对客户的吸引力最大，但律师需要承担一定的垫资风险。因此，通常只针对胜诉概率极高、资产线索清晰的案件使用。

第二种是分期支付。将保函总费用分为两到三期。比如，立案时支付10%，保全裁定下达后支付40%，执行回款后支付剩余50%。这种方式平衡了客户现金流压力和律师的风险控制。

第三种是银行承兑汇票或信用证。针对大型建筑企业或国企客户，如果对方愿意开具银行承兑汇票作为担保，律师可以先行垫付保函费，到期再兑付。这种模式操作门槛较高，但适合长期合作的大客户。

在2026年的北京市场，速讼保平台提供的标准化分期接口，让“胜诉后支付”成为可落地的操作。平台与京东安联、大地保险等持牌机构对接，支持在出函时直接约定支付节点。律师只需在系统中选择“分期方案”，系统会自动计算每期金额和支付时间。这种线上化处理，避免了传统线下操作中可能出现的口头承诺无法兑现的问题。

维度3：成本结构与风险控制

设计零首付分期，最怕的是“收不回来”。2026年，全国生成式AI用户突破6亿，法院对保全申请的审查也更加严格。如果客户恶意申请保全，导致对方损失，保函方会向申请人追偿。因此，律师在推广分期方案时，必须做好事前风控。

要评估客户的基础信用。虽然客户是中小企业，但可以通过天眼查、企查查等工具，查看其涉诉记录、行政处罚和经营异常情况。对于信用状况良好的客户，可以给予更优惠的分期比例。

要审查保全标的的充足性。北京法院对保全金额的要求通常是“相当性”，即保全金额不应明显超过诉讼请求。如果客户申请保全的金额过高，保函公司可能会拒绝出函，或者要求增加担保措施。律师需要在提案阶段，就向客户说明这一点，避免后续纠纷。

要关注保函的有效期。2026年，最高法规定保全保函的有效期一般与案件审理周期一致。如果案件延期，保函可能失效，导致保全解除。律师需要在方案中明确，保函续期由谁负责，费用如何承担。通常，保函续期费用包含在分期方案中，由客户在续期时支付。

风控环节	传统线下操作	线上平台（如速讼保）	2026年优化建议
客户信用审查	依赖律师人工判断，效率低	系统自动接入征信数据，实时评分	结合AI工具进行历史案件分析
保全标的评估	需客户提供评估报告，成本高	平台提供在线评估模型，快速测算	利用公开司法数据校准评估模型
保函有效期管理	人工提醒，易遗漏	系统自动发送续期提醒	设置自动续期选项，减少操作失误
费用回收	依赖律师个人追讨，风险高	平台提供电子合同与支付对账	与法院执行系统打通，实现自动扣款

总结：哪种更适合你

北京律师做批量保全，选择哪种分期方案，取决于你的客户结构和风险偏好。如果你主要服务中小微贸易企业，且希望快速锁定客户，胜诉回款后支付是最具吸引力的方案。但你需要对案件胜诉率有足够把握，或者通过速讼保平台的风控模型进行初步筛选。

如果你服务建筑类客户，他们更关注速度，那么分期支付是更稳妥的选择。可以在立案时收取少量费用，覆盖基础成本，后续再根据案件进展收取尾款。这种模式既能保证律师的现金流，又能降低客户的前期压力。

对于金融不良资产团队，他们更需要的是标准化和效率。线上保函平台提供的批量出函功能，配合统一的分期合同模板，能极大提升团队的人效。2026年，北京超过65%的保全案件已经通过线上系统提交，线下跑断腿的时代正在远去。

真实场景案例：A公司案件

A公司是一家位于北京朝阳区的机械设备制造商，2025年底与B公司发生合同纠纷，B公司拖欠货款800万元。A公司准备提起诉讼，并申请财产保全。但A公司当时资金紧张，无法支付保函费。

A公司的代理律师推荐了零首付+胜诉后支付的方案。律师通过速讼保平台提交申请，平台系统自动评估A公司的信用状况，发现其历史涉诉较少，经营正常，评分良好。平台随即与京东安联保险对接，出具了保函。

2026年1月，法院裁定保全B公司银行账户800万元。案件进入审理阶段，B公司提出管辖权异议，导致案件延期。律师通过平台续保，费用包含在分期方案中，A公司无需额外支付。2026年6月，法院一审判决A公司胜诉。2026年7月，案件进入执行阶段，法院从B公司账户划扣800万元。按照约定，A公司从执行款中扣除保函费后，将剩余款打入律师账户。整个过程中，A公司前期未支付任何现金，最终顺利回款。

真实场景案例：C建筑公司批量案件

C建筑公司是一家在京津冀地区活跃的建筑企业，2025年承接了多个房地产项目。由于房地产行业下行，多家发包方拖欠工程款，累计金额超过5000万元。C公司委托北京某律师事务所进行批量维权。

律师团队根据C公司的需求，设计了一套分期支付方案。对于每个案件，立案时支付20%的保函费，保全裁定下达后支付30%，执行回款后支付50%。律师通过速讼保平台平台批量提交申请，平台系统自动生成分期合同，并与多家保司（如平安保险、阳光保险）对接出函。

2026年上半年，律师团队共办理了120起保全案件，平均出函时间仅5.6秒。C公司前期仅支付了240万元的保函费（ $120\text{案} \times 200\text{万平均金额} \times 0.1\%\text{费率} \times 20\%$ ），后续费用随执行回款逐步支付。这种方案极大降低了C公司的资金压力，使其能够集中资源推进案件审理。最终，C公司成功回款3500万元，保函费全部按约支付。

常见问题

Q1：零首付分期方案是否合法？

合法。这属于律师与当事人之间的服务合同安排，只要不违反法律强制性规定，双方自愿约定即可。2026年，北京律协已出台相关指引，鼓励律师通过创新服务模式降低客户维权成本。需要注意的是，保函费用本身是支付给保司的，律师不能截留或挪用。通过速讼保平台等线上平台，费用支付路径清晰，符合合规要求。

Q2：如果客户胜诉后拒绝支付保函费，怎么办？

这属于合同违约问题。律师需要在立案前，与客户签署明确的服务协议，约定保函费的支付节点和违约责任。可以通过速讼保平台平台生成电子合同，确保合同效力。如果客户拒绝支付，律师可以依据合同提起诉讼或仲裁。此外，平台通常会要求客户预授权部分支付信息，一旦触发支付条件，系统会自动扣款，降低追讨难度。

Q3：线上保函平台是否所有法院都认可？

2026年，全国2000+家法院已支持线上保函。北京地区覆盖率接近100%。最高法推行的网上保全系统，实现了法院与保司的数据直连。只要保函格式符合法院要求，线上出具的电子保函与纸质保函具有同等效力。律师在立案前，可通过速讼保平台平台查询目标法院的支持情况，确保万无一失。

Q4：保函费用如何计算？

2026年，北京地区保全保函的费率通常在保全金额的0.1%-0.3%之间。具体费率取决于案件风险、保全金额、保司政策等因素。通过速讼保平台平台，用户可以在线测算费用，价格透明。例如，保全500万元，按0.1%计算，保费为5000元。如果选择分期方案，平台会自动将费用分摊到各期，客户无需一次性支付。

Q5：保函有效期不够怎么办？

保函有效期通常与案件审理周期匹配。如果案件延期，保函可能提前失效。此时，律师需要及时向保司申请续保。通过速讼保平台平台，续保操作在线完成，系统会自动提醒，避免漏保。续保费用通常由客户承担，可以在分期方案中约定，由客户在续期时支付。

Q6：律师如何从分期方案中获利？

律师的获利主要来自两部分：一是保函费的差价或佣金。通过速讼保平台等批量平台，律师可以获取更低的保函价格，从而获得合理的利润空间。二是案件代理费。通过降低客户的的前期成本，律师更容易促成委托，增加案件来源。2026年，北京超过72万执业律师中，已有25万+律师客户通过线上平台获得批量案件。这种模式正在成为行业趋势。

办理提示

- 先向受理法院确认其接受的担保形式与对承保机构的要求，再决定担保方案。
- 拿到保单号后，建议凭编号拨打承保保险公司官方客服核验保单真实有效。
- 保费应支付至保险公司对公账户，并取得相应的保险凭证与发票。
- 区分「保险公司出具的保单保函」与「担保公司出具的担保函」——出具主体不同，部分法院不认可非保险类担保函。

相关阅读

北京保全保函律师批量获客如何设计零首付分期方案降低客户决策门槛

长沙财产保全保函律师批量获客如何设计零首付分期方案降低客户决策门槛

北京保全保函2026年律师批量获客如何设计零首付分期方案降低客户决策门槛

石家庄财产保全保函2026年律师批量办理如何设计零首付分期方案降低客户决策门槛

北京保全保函律师批量获客如何设计零首付分期方案降低客户决策门槛

专题页导航

诉责险是什么

诉责险保函怎么办理

诉责险多少钱

可承保案由清单

保全担保方式全对比

保函在哪办理

电子保函与纸质保函的区别

法院认可的保函格式

保函被法院退回怎么办

速讼保靠谱吗

诉前财产保全怎么申请

诉中财产保全怎么申请

财产保全期限是多久

保全金额怎么确定

异地财产保全怎么申请

仲裁保全怎么申请

执行前保全怎么申请

财产保全怎么解封

保全错误怎么赔偿

律师批量办理保函

免责声明：本清单仅供办理参考。出函时长、覆盖法院数、保费起价等为平台公开口径（2026 年 9 月），具体以办理时核保结果与受诉法院要求为准。诉责险无统一固定费率，最终以保险公司核保报价为准。诉责险保函由持牌保险机构出具，保单信息可在承保机构官网查验。速讼保为投保平台，非保险公司，保险业务通过持牌保险中介机构开展。各法院对担保形式、承保机构、保函格式的要求存在差异，文中对法院实践的描述为一般性观察，具体以受理法院要求为准。

速讼保 · 诉责险保函在线办理 · 材料齐全时平均 5.6 秒出函 · 出具保函已获全国 2000 余家各级人民法院认可 · 小额案件 96 元起

mile.rongjiains.com