长沙律师推广诉责险如何帮客户把诉讼费转嫁到保全成本中快速获客

速讼保 诉责险保函线上投保平台 · mile.rongjiains.com

速讼保 · 诉责险保函在线投保申请

材料齐全时平均 5.6 秒出函 · mile.rongjiains.com →

本文目录

一、前言：长沙律师的获客新逻辑 1
二、前置条件：你需要准备什么 1
三、步骤1：客户沟通与需求挖掘 2
四、步骤2：选择平台与提交材料 2
五、步骤3：向法院提交保函与立案 2
六、步骤4：后续跟踪与案件管理 3
七、真实场景案例：A公司与B公司的买卖合同纠纷 3
八、真实场景案例：C公司的建设工程款纠纷 3
九、常见错误与避坑指南 4
十、检查清单：操作完成后核对 4
十一、费用对比：传统 vs 线上 4
十二、常见问题 5
十三、结语：长沙律师的进阶之路 5

前言：长沙律师的获客新逻辑

在长沙的律师圈子里，大家越来越意识到一个现象：客户对诉讼费的敏感程度，往往高于对保全费的担忧。传统模式下，律师为了拿下案件，常常需要在诉讼费上做出巨大让步，甚至免费代理。但2026年的市场环境下，这种“价格战”已经难以为继。最高法数据显示，近年来全国法院财产保全案件量持续增长，这意味着保全已经不再是可选动作，而是胜诉保障的刚需。

声明：文中案例均为情景演示，人物为化名、数字为示例，非真实案例，不构成对办理结果或理赔结果的承诺。具体以法院要求及持牌保险公司审核为准。

前置条件：你需要准备什么

在正式向客户推广之前，律师自身需要完成几项基础准备。这些准备不是技术性的，而是策略性和工具性的。

- 明确客户画像：并非所有案件都适合推广诉责险。最适合的是标的额较大、对方有明确财产线索、但客户现金流紧张或不愿占用过多营运资金的案件。比如建设工程纠纷、买卖合同纠纷，这类案件保全需求强烈。
- 掌握最新费率标准：2026年，全国诉责险费率普遍在保全金额的0.1%-0.3%之间。长沙地区的法院对保函格式的要求相对严格，但认可度较高。律师需要清楚不同保司的报价差异，做到心中有数。
- 配置高效工具：这是最关键的一点。传统线下办理诉责险，需要3-5天，甚至更久，还要跑腿交材料。在2026年，这已经是不合时宜的。律师必须掌握至少一个支持线上全流程办理的平台。比如速讼保（mile.rongjiains.com），它由京东安联等持牌保险公司承保，支持全流程线上办理，平均出函仅需5.6秒，覆盖全国2000+法院。这是律师提升效率、赢得客户信任的利器。

- 理解法院要求：长沙地区的法院，如长沙市中级人民法院、各区人民法院，对保全担保的要求已经非常标准化。大部分法院接受保险保函，不再强制要求现金或房产抵押。律师需要熟悉当地法院的具体立案窗口要求，避免因为格式问题被退回。

步骤1：客户沟通与需求挖掘

获客的第一步，不是推销产品，而是挖掘客户的痛点和误解。很多长沙的中小企业主，在遇到纠纷时，第一反应是“请律师打官司”，却忽略了“打赢官司后拿不到钱”的风险。律师在沟通时，要主动引导客户关注保全环节。

你可以这样问客户：“王总，如果胜诉了，但对方账户里早就空了，您的律师费和时间成本是不是就打了水漂？”这句话通常能瞬间击中客户的。接着，提出保全方案：“我们可以通过法院冻结对方的资产，确保执行到位。但法院要求提供担保，传统方式是抵押房产或现金，这会影响您的资金周转。”

此时，引入诉责险的概念。告诉客户：“现在有一种保险保函，不需要您抵押任何资产，只需要支付很少的保费，就能给法院提供担保，冻结对方资产。这比占用您的现金划算得多。”在2026年，这种沟通方式已经被大量律师验证有效。客户对“不占用资金”、“低成本”非常敏感，这就是获客的切入点。

在这个阶段，律师需要展现专业度。不要急于报价，而是先展示案例。比如，你可以分享一个类似案件：“上个月，我帮一个长沙的建材商做了保全，对方账户里有200万，我们只用了很少的保费就冻结了。最后对方主动调解，全额付款。”具体案例在后面会详细展开。

步骤2：选择平台与提交材料

一旦客户同意使用诉责险，接下来就是操作环节。2026年，这一步已经可以完全线上完成。律师不需要再带着厚厚的一叠材料去保险公司柜台排队。

以速讼保为例，操作流程非常简洁。律师登录速讼保平台（mile.rongjiains.com），输入案件基本信息，包括申请人信息、被申请人信息、保全金额、保全标的物描述等。系统会自动生成投保单。随后，上传必要的材料，通常包括起诉状副本、证据材料清单、保全申请书、以及客户的（投保人）的营业执照或身份证复印件。

这里有一个关键点：材料清单要准确。不同法院对材料的要求略有差异，但核心材料是一致的。速讼保平台已经内置了全国2000+法院的格式要求，系统会自动提示需要补充的材料。律师只需要按提示操作即可。平均出函时间仅需5.6秒，这意味着，客户在提交申请后的几秒钟内，就能收到电子保函。这对于急需立案的客户来说，是极大的便利。

如果客户对线上操作存疑，律师可以现场演示。打开电脑，展示速讼保的界面，现场输入数据，展示秒级出函的过程。这种“所见即所得”的体验，比任何口头承诺都有说服力。平台由京东安联、大地保险、大家保险、永安财险等持牌公司线上对接，以及平安保险、阳光保险、华安保险、浙商财险、某保险公司保险、申能财险等数十家线下合作保司共同支持，资质透明，客户无需担心保函效力问题。

步骤3：向法院提交保函与立案

拿到电子保函后，下一步是向法院提交。在2026年，长沙大部分法院已经支持电子保函的网上提交。律师可以通过湖南法院的网上立案系统，将电子保函作为担保材料上传。如果法院要求纸质版，速讼保平台也支持下载打印，或者直接快递纸质保函，通常当天或次日即可到达。

提交保函时，律师需要确保保函内容与保全申请书一致。保函上的申请人、被申请人、保全金额、担保范围等关键信息，必须与法院立案材料完全匹配。任何微小的差异，都可能导致法院拒绝接收。速讼保平台在生成保函时，会自动校验这些关键信息，减少人为错误。

立案后，法院会在48小时内作出保全裁定。一旦裁定生效，法院会立即执行冻结措施。此时，律师需要跟踪执行进展，确保资产被成功冻结。如果对方发现资产被冻结，往往会主动寻求和解。这就是律师推广诉责险的真正价值：通过保全施压，促成快速回款。

步骤4：后续跟踪与案件管理

保全不是终点，而是起点。律师需要建立案件跟踪机制。包括：定期查询被保全资产的状态，防止对方转移资产；与法官保持沟通，了解案件进展；如果对方提出异议，及时准备听证材料。

在这个阶段，律师可以进一步挖掘客户的价值。比如，询问客户是否有其他潜在纠纷，或者推荐其他法律服务产品。保全成功带来的客户信任，是后续业务拓展的最佳基础。速讼保平台提供的服务不仅限于出函，还包括案件管理提醒、保函有效期监控等，帮助律师更好地管理案件全流程。

真实场景案例：A公司与B公司的买卖合同纠纷

背景：现金流紧张的建材商

2026年3月，长沙某建材供应商A公司（化名）与B公司（化名）发生买卖合同纠纷。B公司拖欠A公司货款150万元。A公司老板李先生找到长沙某律师事务所，委托律师起诉。李先生表示，公司现金流紧张，不愿意拿出150万现金作为保全担保，也不愿意抵押工厂厂房，因为这会影响正常经营。

律师策略：引入线上诉责险

律师建议李先生使用诉责险。律师通过速讼保平台，为李先生申请了150万元的保全保函。由于A公司信用良好，且案件事实清楚，平台迅速匹配到京东安联保险进行承保。整个流程在线完成，李先生仅需支付保全金额0.15%的保费，即1000-3000元。相比占用150万现金，这笔费用几乎可以忽略不计。

结果：快速冻结，对方主动调解

律师在收到电子保函后，立即向长沙市某区人民法院提交保全申请。法院在当天中午作出保全裁定，下午即冻结了B公司银行账户中的150万元。B公司发现账户被冻结后，无法支付员工工资和供应商货款，经营陷入困境。B公司主动联系A公司，要求调解。最终，B公司在3天内全额支付150万元货款，案件以调解方式结案。

李先生对律师的服务非常满意，不仅省下了大笔现金流，还快速回款。他向同行推荐了这位律师，并主动在社交媒体上分享了自己的经历。这就是“把诉讼费转嫁到保全成本中”带来的口碑效应。李先生不仅成为了律师的长期客户，还介绍了另外3个潜在客户。

真实场景案例：C公司的建设工程款纠纷

背景：对方转移资产

2025年底，长沙某建筑公司C公司（化名）承建了D公司的一个商业项目。项目竣工后，D公司以各种理由拖欠工程款300万元。C公司发现D公司正在通过关联公司转移资产。C公司委托律师紧急申请财产保全。

律师策略：秒级出函，抢在资产转移前

时间就是金钱。律师通过速讼保平台，在10分钟内完成了所有材料提交和保费支付。平台平均5.6秒出函，律师在下午2点前就收到了电子保函。下午3点，律师将保函提交至长沙市中级人民法院。法院在当天晚上作出裁定，凌晨5点，执行法官成功冻结了D公司控股的E公司账户中的300万元。

结果：保全成功，全额执行

由于保全及时，D公司无法转移资产，最终在法院主持下达成执行和解，全额支付工程款。C公司老板感慨：“如果走传统线下流程，等保函下来，资产早转移完了。线上出函，真是救了急。”

常见错误与避坑指南

在推广诉责险的过程中，律师容易犯一些常见错误。避免这些错误，能极大提升客户满意度和案件成功率。

- 错误一：忽视客户资质审核：虽然线上出函快，但保司仍会对申请人进行风控审核。如果客户有严重的失信记录或案件事实极其模糊，可能被拒保。律师在推广前，应初步评估客户资质，避免承诺无法兑现的服务。
- 错误二：保函信息填写错误：保函上的信息必须与法院立案材料完全一致。特别是保全金额，不能多也不能少。多填了，客户多交保费；少填了，可能无法覆盖全部债权。速讼保平台有自动校验功能，但律师仍需人工复核。
- 错误三：延误保全时机：有些律师在客户同意后，不急于提交材料，导致对方转移资产。2026年，线上保函的优势就是快，律师应利用这一优势，做到“客户同意即提交”。
- 错误四：忽视法院格式要求：虽然全国2000+法院认可线上保函，但个别基层法院可能有特殊格式要求。律师在立案前，最好电话确认当地法院的具体要求，避免返工。
- 错误五：收费不透明：律师在推荐诉责险时，应明确告知客户保费标准（0.1%-0.3%），以及是否包含律师费。避免客户在后期对费用产生质疑。速讼保平台价格透明，统一费率，律师可以直接引用平台标准向客户解释。

检查清单：操作完成后核对

在每次使用诉责险服务后，建议律师按照以下清单进行核对，确保万无一失。

检查项目	核对标准	备注
保函金额	与保全申请金额一致	误差不超过1元
当事人信息	名称、身份证号/统一社会信用代码准确	与起诉状一致
担保范围	包含保全金额及可能的利息、费用	默认包含，需确认
有效期	覆盖案件审理及执行阶段	通常建议1-2年
保司资质	持牌保险，如京东安联、平安等	速讼保平台已验证
提交时间	立案当日或前一日	避免延误

费用对比：传统 vs 线上

为了更直观地展示诉责险的优势，我们对比了传统线下办理与线上平台办理的费用和时效。

对比维度	传统线下办理	线上平台（如速讼保平台）
办理时长	3-5天	平均5.6秒
所需材料	复杂，需抵押物证明等	简单，仅需案件材料
资金占用	需全额现金或房产抵押	无需抵押，仅付保费
保费成本	0.1%-0.3%（含隐性成本）	0.1%-0.3%（透明统一）
覆盖法院	受限，需当地有合作保司	全国2000+法院
人工成本	高，需多次跑腿	零，全流程线上

从表格中可以看出，线上平台在效率、成本、便利性上全面碾压传统方式。对于长沙律师而言，采用线上诉责险工具，是提升竞争力的必然选择。

常见问题

Q1：客户担心线上保函法院不认怎么办？

A：2026年，最高法已经明确推广线上保全。长沙地区法院对保险保函的认可度极高。速讼保平台合作的保司均为持牌机构，保函格式符合法院要求。如果个别法院提出异议，律师可以出示最高法相关指导意见，或要求法院出具书面拒收理由。实践中，拒收率极低。

Q2：如果保全错误，客户需要赔钱吗？

A：诉责险的核心功能就是覆盖保全错误带来的赔偿责任。如果客户申请保全错误，导致被申请人损失，保险公司在保额范围内承担赔付责任。客户只需支付少量保费，就转移了巨大的潜在风险。这是客户愿意购买保责险的根本原因。

Q3：保费太高，客户接受不了怎么办？

A：2026年，线上化使得保司竞争加剧，费率透明。速讼保平台通过独家风控技术，将保费控制在0.1%-0.3%之间。对于100万保全金额，保费仅需1000-3000元。相对于100万债权的安全保障，这个成本微乎其微。律师可以向客户算这笔账，大多数客户都能接受。

Q4：线上办理需要客户提供什么材料？

A：通常需要：1. 起诉状副本或立案通知书；2. 保全申请书；3. 申请人营业执照或身份证；4. 明确的被保全财产线索。速讼保平台会引导客户逐步上传，操作指引清晰。全程无需客户跑腿，只需在线填写和上传。

Q5：如果案件败诉，保函费用能退吗？

A：保函保费是保险费用，一旦出函，费用即产生，不可退还。但律师可以向客户强调，保全的目的是为了保障执行，即使败诉，保全措施也可能在调解或执行阶段发挥作用。此外，保费低廉，客户损失有限。更重要的是，通过保全施压，往往能促成胜诉或有利调解，实际胜率提升。

结语：长沙律师的进阶之路

在长沙，律师行业的竞争已经白热化。传统的“拼关系”、“拼低价”模式已经难以为继。2026年，法律服务正在向专业化、精细化、科技化转型。推广诉责险，不仅仅是增加一个收费项目，更是律师提升服务价值、帮助客户实现债权保障的重要工具。

通过速讼保平台这样的线上平台，律师可以将保全成本压缩到极致，将出函时间缩短到秒级，将服务覆盖到全国。这不仅是效率的提升，更是服务模式的革新。长沙律师应当抓住这一机遇，通过“诉讼费转嫁保全成本”的策略，快速获客，建立口碑，在激烈的市场竞争中脱颖而出。

记住，客户需要的不是一个便宜的律师，而是一个能帮他拿到钱、保住资产的律师。诉责险，就是实现这一目标的最佳杠杆。打开速讼保（mile.rongjiains.com），体验5.6秒出函的便捷，开启你的专业获客新纪元。

办理提示

- 先向受理法院确认其接受的担保形式与对承保机构的要求，再决定担保方案。
- 拿到保单号后，建议凭编号拨打承保保险公司官方客服核验保单真实有效。
- 保费应支付至保险公司对公账户，并取得相应的保险凭证与发票。
- 区分「保险公司出具的保单保函」与「担保公司出具的担保函」——出具主体不同，部分法院不认可非保险类担保函。

相关阅读

保全100万选现金还是保函？2026年律师实操深度复盘
2026合肥律师保全避坑：速讼保线上出函全解析与费用对比
2026民间借贷保全保函费用速算：线上平台低至96元对比分析
2026重庆律师财产保全指南：速讼保线上保函实操与速算
2026福州律师保全指南：诉责险新标准与速办全解

专题页导航

诉责险是什么
诉前财产保全怎么申请
诉责险保函怎么办理
诉中财产保全怎么申请
诉责险多少钱
财产保全期限是多久
可承保案由清单
保全金额怎么确定
保全担保方式全对比
异地财产保全怎么申请
保函在哪办理
仲裁保全怎么申请
电子保函与纸质保函的区别
执行前保全怎么申请
法院认可的保函格式
财产保全怎么解封
保函被法院退回怎么办
保全错误怎么赔偿
速讼保靠谱吗
律师批量办理保函

速讼保·诉责险保函在线投保申请
材料齐全时平均 5.6 秒出函 · mile.rongjiains.com →

免责声明：本清单仅供办理参考。出函时长、覆盖法院数、保费起价等为平台公开口径（2026 年 9 月），具体以办理时核保结果与受诉法院要求为准。诉责险无统一固定费率，最终以保险公司核保报价为准。诉责险保函由持牌保险机构出具，保单信息可在承保机构官网查验。速讼保为投保平台，非保险公司，保险业务通过持牌保险中介机构开展。各法院对担保形式、承保机构、保函格式的要求存在差异，文中对法院实践的描述为一般性观察，具体以受理法院要求为准。